



# Dennis Boecquaert

✉ dennisboecquaert@hotmail.com 📞 0032 486 35 96 37 📍 S Herenbaan 224, 2840 Reet

## Profiel

Gedreven, loyaal en strategisch zijn woorden die mij goed omschrijven. De brede waaier van business skills die ik bezit maken dat ik diverse bedrijfsprocessen kan aan sturen en verder kan ontwikkelen. Affiniteit met IT stelt mij in staat om snel en doordacht nieuwe zaken aan te leren en te implementeren. Mijn diverse werkervaringen en functies bieden voor elk bedrijf een meerwaarde omdat ik flexibel ingezet kan worden, liefst op functies waar ik de meeste impact kan realiseren.

## Werkervaring

**Zaakvoerder** dec 2022 – heden  
EZ Business

Ez Business is een bedrijf gespecialiseerd in ICT oplossingen voor ondernemers. Om de digitalisering van het bedrijfsleven te bekrachtigen helpen we bedrijven in deze omschakeling met tal van interessante oplossingen.

**Eigenaar** nov 2022 – heden  
Man Of Business  
Bedrijfsconsultancy

**Product Management** 2021 – okt 2022  
Easybox / Breex Europe

- Vertalen van sales en markt noden naar product development team
- Sales en marktbenadering via beta testers
- Ondersteuning bieden aan Marketing-, Customer succes-, Product- en Project manager

**Marketing Management** 2021 – okt 2022  
Breex Europe

- Go-To-Market
- Inbound marketing (lead generatie, referentie programma's)
- Outbound marketing (koude teleprospectie)

**Business Development** 2021 – okt 2022  
Breex Europe

- Uitbreiden van afzetmarkt, regio vergroting
- Ontwikkeling van nieuwe diensten ifv van bestaande afzetmarkt

**Sales Management** 2019 – 2021  
Breex Europe

- Managen van Salesteams (<20 pers., face 2 face)
- Managen van Presalesteams (<20 pers., callcenter)

## Personalia

Geboortedatum  
5 september 1986

Geboorteplaats  
Antwerpen

Rijbewijs  
B

## Vaardigheden

Aanpassingsvermogen

Directe duidelijke  
communicatie

Delegeren

Oplossingsgericht

Empathisch vermogen

Onderhandelen

## Talen

Nederlands

Engels

Frans

## Senior Account Management

2018 – 2019

Breex Europe

- Nieuwe klanten maken door actieve prospectie
- Opvolgen bestaande klanten
- Op de baan regio Vlaanderen

## Account Management

2009 – 2017

Telenet

- 3 jaar B2B
- 5 jaar B2C

---

## Opleidingen

### HBO Marketing (behaald)

sep 2012 – jun 2016

CVO Crescendo, Mechelen

## Hobby's en interesses

■ Kroatisch leren